

# eventcompanies.de

**eventcompanies.de** ist in Deutschland ein umfassendes Unternehmensverzeichnis und Informationstool der deutschsprachigen Eventbranche. Interessenten aus der Wirtschaft und alle Beschäftigten der Branche finden hier gezielt Dienstleister für ihre Veranstaltung und Jobsuchende informieren sich über Arbeitgeber. Schnell, umfassend und übersichtlich liefert das Portal dem Suchenden Ergebnisse, die über gängige Internetsuchmaschinen in dieser Form nicht zu erzielen sind. Gelistet sind aktuell über 7.000 verschiedene qualifizierte Dienstleister. Durch strategische Partnerschaften werden mit Webseite und den damit verbundenen Social-Media-Kanälen aktuell täglich über 52.000 branchenexklusive Nutzer erreicht. Unser Leistungsspektrum ist mit hoher Alleinstellung ausgestattet.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir zum schnellstmöglichen Termin eine/n erfahrene/n Mitarbeiter/in im Home-Office als:

## **Medienberater Telesales (m/w) Home-Office**

**Die Aufgaben:** Sie sind verantwortlich für die Gewinnung von Anzeigenkunden mit dem Ziel der signifikanten Umsatz- und Ertragssteigerung. Als Repräsentant von **eventcompanies.de** beraten Sie bereits gelistete Agenturen und deren Leistungspartner aus den Bereichen Bau, Location, Service und Technik zur optimalen Unternehmensdarstellung. Unser kompetentes Team von Marketing- und Online-Spezialisten steht Ihrem Vertriebsprozess mit Rat, Engagement und viel Support zur Seite.

**Die Anforderungen:** Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder Studium. Akquisition und Vertrieb sind Ihre Leidenschaft. Sie besitzen spezifische Kenntnisse und Vertriebserfahrungen u.a. im Online-Medienbereich, und haben in den letzten Jahren nachweislich Kundenbeziehungen betreut und erfolgreich weiterentwickelt. Am Telefon und in der Mail-Korrespondenz haben Sie ein sehr sicheres, überzeugendes Auftreten mit Kommunikationsstärke, Verhandlungs- und Abschlussgeschick. Sie sind verkaufsorientiertes, selbstständiges, zuverlässiges und eigenverantwortliches Arbeiten sowie den sicheren Umgang mit MS-Office Programmen zur Dokumentation Ihrer Tätigkeit gewohnt.

**Die Perspektiven:** Unser Erfolg ist auch Ihr Erfolg. Es erwartet Sie ein attraktives Gehalts-Modell, bestehend aus Fixum und Provision, was Sie am laufenden Umsatz mit den von Ihnen akquirierten Kunden dauerhaft beteiligt.

**Interessiert?** Dann schicken Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung an unsere beauftragte Personalberatung **klaus.grimmer@kg-u.de**. Gerne stehen wir Ihnen vorab auch telefonisch für weitere Informationen zur Verfügung.

Klaus Grimmer Unternehmensberatung GmbH •  
Fachpersonal für die Eventbranche • [www.kg-u.de](http://www.kg-u.de) •  
An der Leimenkaut 9b • 65207 Wiesbaden • Telefon: 06127-965973-0